



Karriere mit Reico

Erfolgreich durchstarten ist ganz einfach





Wir sind Reico

Gemeinsam mit Verstand für Mensch und Tier

Artgerechte Tiernahrung sowie einzigartige Nahrungsergänzungsmittel für Mensch und Tier zu entwickeln. Das ist unsere Mission.

Seit über 30 Jahren folgen wir diesem Ziel täglich. Den Grundstein hierfür legte Konrad Reiber, der Gründer der Reico & Partner Vertriebs GmbH, bereits 1992 mit seiner ganz persönlichen Vision: Die Gesundheit sowie das Wohlbefinden von Natur, Mensch und Tier, indessen Mineralisches Gleichgewicht zu bringen.

Mittlerweile in zweiter Generation von Manuela Kunz und Petra Reiber geführt, entwickeln wir uns kontinuierlich weiter – gemeinsam für Mensch und Tier.

Die Symbiose unserer einzigartigen Algenmischung sowie die Hinzunahme von natürlichen Rohstoffen in herausragender Qualität ergeben in Kombination mit unserem einmaligen Herstellungsverfahren die unverwechselbaren Reico Produkte.

Unser Geschäftsmodell

Direktvertrieb – persönlich, individuell, wertschätzend

Qualitativ hochwertige Produkte benötigen eine qualitativ hochwertige Beratung. Exakt aus diesem Grund hat sich Reico bereits 2003 dem Direktvertrieb verschrieben.

Als Familienunternehmen steht für uns eine persönliche und fachgerechte Beratung auf Augenhöhe schon immer an erster Stelle. Stets mit der Priorität, die individuellen Bedürfnisse von Mensch und Tier bestmöglich zu erfüllen.

Genau diese Werte sind im Direktvertrieb zu finden und harmonisieren wundervoll mit unserer Unternehmenskultur – persönlich, individuell, wertschätzend.

Zusätzlich gehört die Reico & Partner Vertriebs GmbH mit über 8.500 Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartnern bereits seit 2006 zu den Mitgliedsunternehmen des Bundesverbands Direktvertrieb e. V. (BDD). Dieser definiert und sichert wertvolle Qualität sowie hohe Standards.

Mehr als
8.500
aktive
Vertriebspartner-
schaften

Tätig in
8 Ländern
DE, AT, IT, SK, NL,
PL, CZ, IT

Chronik

1992

Gründung durch Konrad Reiber

2003

Start im Direktvertrieb in Deutschland und Österreich

2006

Mitgliedschaft Bundesverband Direktvertrieb Deutschland

2011

Vertriebsstart in Italien

2014

Vertriebsstart in den Niederlanden und der Slowakei

2017

Vertriebsstart in Tschechien

2018

Vertriebsstart in Polen

2020

Auszeichnung „Bayerns Best 50“ und „Unternehmerinnen des Jahres“

2021

Marktführer im Bereich Tiernahrung Direktvertrieb und Auszeichnung BDD-Unternehmenspreis Vertriebsstart in Litauen

2022

Start der eigenen Produktionsmarke „HEIMATGLÜCK“ und Auszeichnung BDD-Unternehmenspreis

2023

Auszeichnung „Bayerns Best 50“ für außergewöhnliches Wachstum und BDD-Unternehmenspreis

Unsere Produkte

Hochwertig, natürlich, unverwechselbar

Das Gleichgewicht im Naturkreislauf wieder herzustellen. Dieses Ziel verfolgen unsere Produkte aktiv.

Seit über 30 Jahren setzen wir daher auf die unvergleichbare Kraft der Natur.

Unsere Leidenschaft, Verantwortung und gleichermaßen unser Anspruch ist es, einzigartige Produkte mit ausschließlich natürlichen Inhaltsstoffen zu kreieren.

Sorgfältigst ausgewählte Lieferanten, die sich dem gentechnikfreien Anbau verschrieben haben, garantieren, dass das gesamte Reico Produktsortiment hochwertigste Rohstoffe enthält.

Eben das Beste, was die Natur zu bieten hat.

Das macht uns einzigartig

Ist der Boden gesund, ist die Pflanze gesund, ist die Pflanze gesund, ist das Tier gesund und ist das Tier gesund, ist der Mensch gesund.

Dieser Kreislauf liegt der gesamtheitlichen Produktentwicklung bei Reico zu Grunde.

Mit unserer einzigartigen Algenmischung vereinen wir alle Mineralienstoffe, die Boden, Pflanze, Tier und Mensch benötigen, um im mineralischen Gleichgewicht zu sein.

Kombiniert mit unserem speziellen Herstellungsverfahren, bei dem die wertvollen Nährstoffe schonend mikronisiert werden und dadurch eine hohe Verfügbarkeit erhalten, bekommen alle Lebewesen das, was sie für ein gesundes Leben und hohe Lebensqualität benötigen.



Profitieren auch Sie von Reico

Persönlich sind Sie bereits von den Reico Produkten begeistert und wollen auch andere Personen damit beglücken?

Der Gedanken an eine selbständige Tätigkeit mit selbstbestimmten Arbeitszeiten und attraktiven Einkommen weckt ein positives Gefühl in Ihnen?

Hochwertigste und naturnahe Produkte für Mensch und Tier lassen auch Ihr Herz höherschlagen?

Perfekt, hier sind Sie genau auf dem richtigen Weg.

Als Reico Vertriebspartnerin oder Vertriebspartner stehen Ihnen alle Möglichkeiten offen. Egal, ob Sie nur Ihren Bekanntenkreis mit einzigartigen Produkten versorgen möchten oder auch neue Personen davon überzeugen möchten.

Sie bestimmen mit unserem bewährten Geschäftsmodell Ihre Karriere selbst.

Lassen Sie uns gemeinsam loslegen. Wir freuen uns auf Sie.

Starten Sie jetzt!



Moderne
Schulungs-
methoden

Einzigartige
Events &
Veranstaltungen

Vielfach
erprobtes
Geschäftsmodell

Abrechnung &
Warenversand
durch Reico

Selbstbestimmte
Zeiteinteilung

10 Gründe für Ihren Einstieg

Keine
Vorkenntnisse
nötig

Kommunikation
auf
Augenhöhe

Partnerschaftlicher
Onboarding-
Prozess

Kontinuierliches
Einkommen

Lukratives
Provisionsmodell

Ihr Verdienst

Sie möchten sich Ihre eigenen Reico Produkte refinanzieren, nebenbei etwas dazuverdienen oder ein zweites Standbein aufbauen, von dem Sie langfristig sogar leben können. Mit Reico haben Sie die Chance Ihren Vorstellungen entsprechend. Ihr provisionsbasierter Verdienst richtet sich dabei nach Ihrem Umsatz. Je höher Ihr provisionsfähiger Umsatz, desto höher Ihr Verdienst. Dabei sind Ihnen gleich von Beginn an mindestens 15 % Provision garantiert, welche bis auf 30 % ansteigen kann (siehe Leistungsprovisionstabelle).

Nachfolgend finden Sie ein Rechenbeispiel zur Erklärung:

Im ersten Monat gewinnen Sie 10 Kundinnen oder Kunden mit einem jeweiligen provisionsfähigen Umsatz (pfU*) von 70. Daraus ergibt sich für diesen Monat ein pfU* von 700. Gemäß der abgebildeten Leistungsprovisionstabelle erhalten Sie hiervon 18 %.

Ihre verdiente Provision beträgt somit 126,00 €, was möglicherweise bereits Ihre eigenen Reico Produkte refinanziert.

Im darauffolgenden Monat haben Sie bereits 20 Kunden mit einem jeweiligen pfU* von 70. In Summe stehen Sie nun bei einem pfU* von 1.400 und bekommen hiervon jetzt 21 %, sprich 294,00 €.

Einstieg für alle

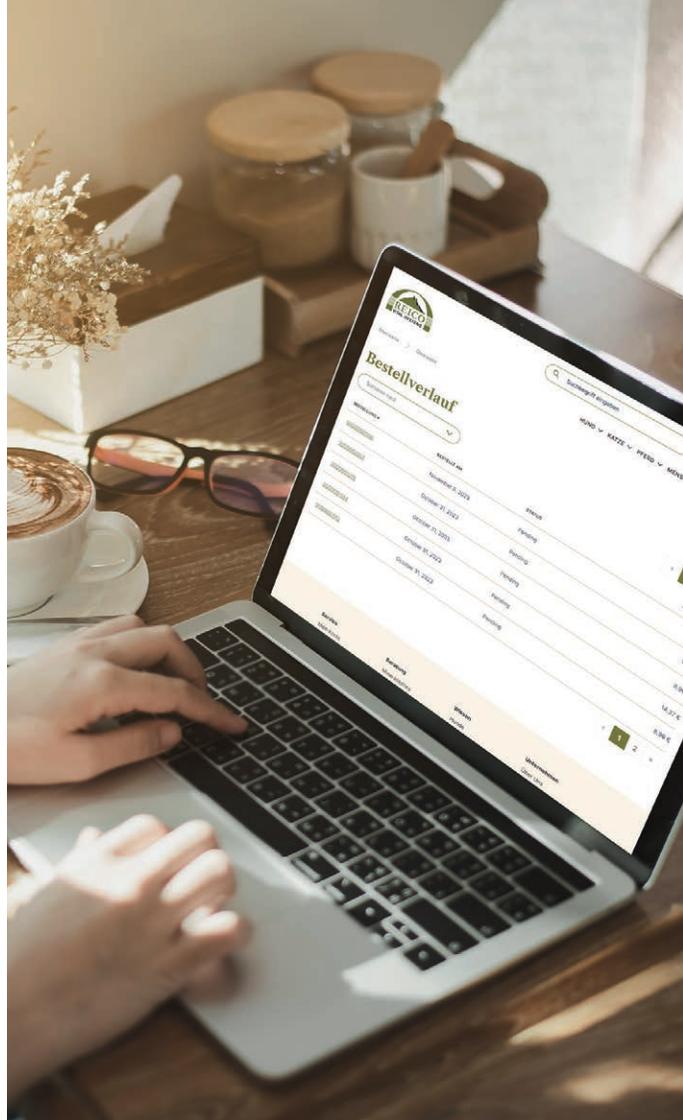
Wir wollen Sie, als Ihre eigene Chefin oder ihren eigenen Chef. Ganz gleich, ob Sie bereits Erfahrungen im Vertrieb sammeln konnten, hauptsächlich oder nebenberuflich einsteigen möchten. Partnerschaftlich bilden wir ein dynamisches Team, bei dem Sie Ihre Kundinnen und Kunden beraten und den Rest uns überlassen. Kurz gesagt, Sie beraten, wir liefern.

Hand in Hand zum Erfolg.

Neben Ihren eigenen Reico Produkten haben Sie sich jetzt eventuell auch etwas dazuverdient.

Parallel zu den Provisionen gibt es noch attraktive Erfolgsprämien für Sie. Diese können Sie dem Beiblatt entnehmen.

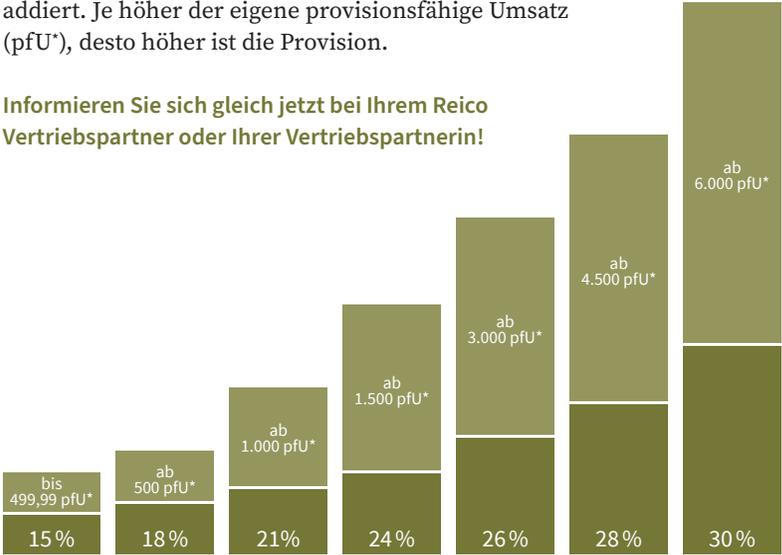
Sie sehen, der Einstieg lohnt sich.



Provisionsmodell

Die Leistungsprovision ist nach provisionsfähigem Umsatz (pfU*) gestaffelt. Zur Berechnung des pfU* werden Ihre eigenen Umsätze und die Ihrer Kunden addiert. Je höher der eigene provisionsfähige Umsatz (pfU*), desto höher ist die Provision.

Informieren Sie sich gleich jetzt bei Ihrem Reico Vertriebspartner oder Ihrer Vertriebspartnerin!



Neben Leistungsprovision bieten wir auch Betreuungs- und Generationsprovision. Weitere Informationen finden Sie in unserem Marketingplan und bei Ihrer Reico Vertriebspartnerin oder Ihrem Vertriebspartner.

*pfU = provisionsfähiger Umsatz

Ihr Erfolg startet jetzt



Sie erreichen alles

Ihr Karriereweg mit uns ist so vielfältig wie Sie selbst. Sie lieben es in einem Team zu arbeiten, Ihre Erfahrungen zu teilen und als Mentor zum Erfolg anderer beizutragen?

Ausgezeichnet. Sie haben die Möglichkeit, Ihr eigenes Team aufzubauen und als Sponsor zu fungieren.

Mit unserem strukturierten Karriereplan haben Sie als Reico Vertriebspartnerin oder Vertriebspartner die Chance, Ihren Aufstieg selbst zu gestalten.

Folgende Stufen können erreicht werden:



Das Beste, Ihre Führungsarbeit wird von uns belohnt. Sie profitieren von den Provisionen Ihres Teams sowie von weiteren Prämien und Vorteilen.

Detaillierte Informationen zu unseren Provisionsmodellen und Karriere-stufen erhalten Sie in unserem Marketingplan, welcher Ihnen bei einer Partnerschaft im Reico Onlineportal zur Verfügung steht.

Ihr Starterpaket

Die abgebildeten Inhalte können abweichen!



Das ist für Sie drin:

- Reico Präsentationstasche
- Grundausrüstung an Arbeitsmaterialien
- Produkthandbücher
- Grundlagenhandbuch
- Einladung zum Festessen für Ihre Kundinnen und Kunden
- Werbematerialien
- Produkte und Produktproben

Zugang zu:

- Reico Onlineportal
- Reico Akademie mit verschiedenen Lerninhalten

Sichern Sie sich jetzt Ihr Starterpaket. Wir unterstützen Sie beim Einstieg.



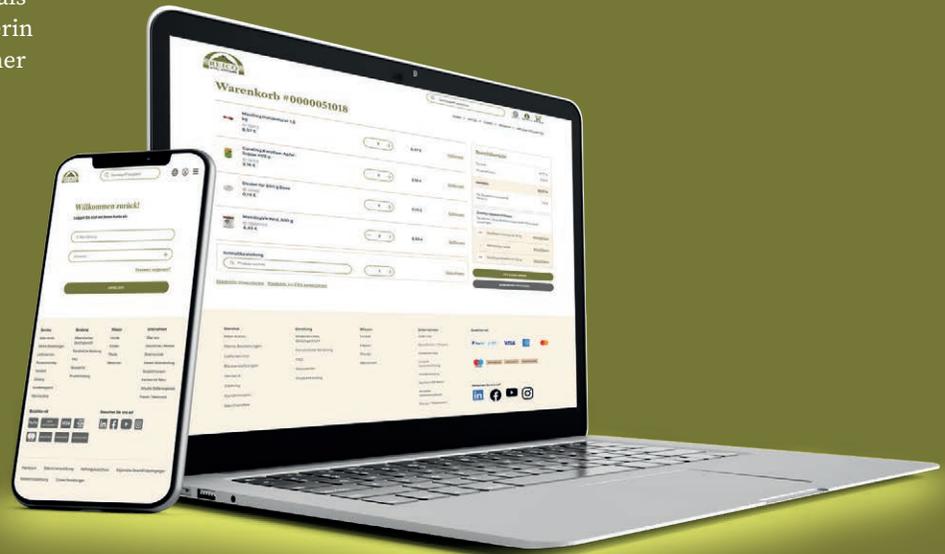
Zeitgemäß arbeiten mit unserem Reico Onlineportal

Unsere moderne Technik ermöglicht Ihnen als Reico Vertriebspartner oder Vertriebspartnerin flexibles und zeitgemäßes Arbeiten, wo immer Sie auch sind.

- Laufend aktuelle Informationen
- Online-Bestellabwicklung
- Online-Abrechnung
- Spannende Lerninhalte
- Werbemittel zum Download

und viele weitere Vorteile warten auf Sie.

Informieren Sie sich jetzt gleich bei Ihrem Reico Vertriebspartner oder Vertriebspartnerin!



Die Servicepauschale für die aktive Vertriebspartnerschaft sowie der Zugang zum Reico Onlineportal wird jährlich mit 84 € verrechnet.

„Mein Weg über das Haustier führt mich zu wunderbaren Menschen, die ich meine **Kunden** nennen darf. Gerne sitze ich nach 20 Jahren immer noch persönlich am Küchentisch und freue mich über die daraus entstehenden langjährigen, guten Verbindungen, aus denen meine **wertvollsten Freundschaften** hervorgegangen sind.“

Marie-Luise Bamberg



„Zu Reico bin ich über meine Tätigkeit als Tierfotografin gekommen. Egal ob mit oder ohne Kamera, die Arbeit mit Tieren bereitet mir große Freude. Ich konnte mir als Vertriebspartnerin bei Reico **eine zweite erfolgreiche Selbständigkeit** aufbauen, indem ich meine Kunden und Kundinnen bei einer artgerechten Ernährung ihrer treuen Vierbeiner unterstütze. Zusammen mit meinem Team kann ich dadurch **die Welt ein kleines Stück besser machen.**“

Sara Glawe



„Voller Leidenschaft will ich Tieren und Menschen zu einem besseren Leben verhelfen. Zusammen mit Reico und deren einzigartigen Produkten ist mir das aus voller Überzeugung möglich. **Jeder Mensch und jedes Tier sollte die Chance auf ein vitales Leben haben.** Außerdem habe ich jeden Tag Freude daran, Menschen in eine selbstbestimmte Zukunft zu begleiten.“

Markus Schmidt



„Wir lieben Reico. Denn für uns ist es mehr als nur ein Geschäftsmodell. Mit der **Partnerschaft auf Augenhöhe**, der hohen **Fachkompetenz** sowie den **erstklassigen Produkten** wachsen wir seit über 20 Jahren erfolgreich mit unserem eigenen **Familiengeschäft**. Wir sind dankbar für unser Netzwerk aus erfahrenen Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartnern, unserer **starken Gemeinschaft**, in der wir aufeinander zählen können.“

Oliver und Erika Sievers

Was uns an Reico begeistert



„Reico hat mein Leben komplett verändert – endlich kann ich meiner Erfüllung nachgehen, indem ich **Menschen und Tieren zu einem besseren Leben ver helfe**. Gleichzeitig ist es eine tolle Möglichkeit, sich nebenbei ein zweites Standbein aufzubauen und mit viel Freude für die Zukunft vorzusorgen. Die **selbstbestimmte Zeiteinteilung sowie der Aufbau des eigenen Teams** macht unglaublich Spaß!“

Claudia Gerards



„Selbständig aber dennoch mit der Unterstützung unserer Partner und Partnerinnen sowie Reico an unserer Seite zu arbeiten, ermöglicht es uns, **unsere Ziele und Träume in Freiheit zu verwirklichen**. Menschen und Tiere nachhaltig zu unterstützen, damit sie in **eine glückliche und gesunde Zukunft** blicken, begeistert uns jeden Tag aufs Neue.“

Andre Tasche und Katrin Buntrock



„Reico ist unser **Wegbegleiter in eine finanziell gesicherte Zukunft**. Mit dem automatisierten Lieferservice haben wir **monatlich unser wiederkehrendes Einkommen** und unsere Kundinnen und Kunden sind happy, weil sie ihr Futter immer rechtzeitig erhalten. Zudem haben wir so mehr Überblick über die Bestellungen unserer Kunden und Kundinnen.“

Familie Askin



Gesundheit hat Zukunft – besonders im Direktvertrieb

Steigen Sie jetzt ein und profitieren Sie von unserem
vielfältigen Chancenpaket!

Melden Sie sich gleich.

Ihr Reico Vertriebspartner / Ihre Reico Vertriebspartnerin:

Ingo Bause
Reico-Vertriebspartner
VP-Nr. 7441306

01578 3447307
kontakt@natuerlich4pfoten.de
www.natuerlich4pfoten.de

